

Die Selbständigkeit, ein Thema, zwei Sichtweisen der handelnden Akteure mit einem abgebenden und einem übernehmenden Arzt. Die Praxisübergabe definiert einen umfangreichen Themenkomplex und erfordert immer eine individuelle Betrachtung. Es gibt allgemeine Faktoren, die rechtlich vorgegeben sind. Ebenso spielen persönliche Einflüsse und wirtschaftliche Komponenten eine wichtige Rolle.

An dieser Stelle bieten wir Ihnen mit diesem Seminarangebot einen umfassenden Einblick in die aktuellen Marktgeschehnisse.

Mit uns haben Sie einen Berater zur Seite, der partnerschaftlich denkt und handelt. Wir beraten Sie kompetent, flexibel und unabhängig. Die Arbeit macht uns Freude, weil jede Aufgabe individuelle Lösungen bietet, damit Sie besser, effizienter und erfolgreicher werden. Dafür arbeiten wir gemeinsam mit Ihnen. Voraussetzend, zielorientiert und mit Spaß an der Sache.

Zusammen mit unseren Spezialisten bieten wir Ihnen die gesammelte Kompetenz unserer Gruppe, um für Ihren Erfolg individuelle Lösungen zu entwickeln und umzusetzen.

Wir möchten Ihren Erfolg.

**Termin: 15.02.2020 in Münster,
von 10:00 bis 16:00 Uhr ...**

Ihr Weg in die erfolgreiche Selbständigkeit

Das Seminar für Nephrologen, die sich mit dem Einstieg in eine niedergelassene Praxis beschäftigen. Sie erhalten von ausgewählten Experten wertvolle Hinweise, damit Ihr Weg in die Selbstständigkeit ein Erfolg wird – ein Seminar voller wirtschaftlicher Fragestellungen.

1. Eine Frage der Einstellung

Eigenschaften, die eine Inhaberpersönlichkeit auszeichnen. Selbstständigkeit und Work-Life-Balance? Wieviel Zeit bleibt für mich?

2. Rahmenbedingungen und Praxiswahl

So finden Sie die geeignete Praxis für Ihren Einstieg. Was muss beachtet werden? - persönliche und geschäftliche Kompatibilität -

3. Möglichkeiten der Vertragsgestaltung

Das Modell der Juniorpartnerschaft u.a.. Die Risiken richtig begrenzen.

4. Die Kaufpreisfindung

Grundlagen der Praxisbewertung. Wofür zahle ich eigentlich? Die Möglichkeiten der Kaufpreisfinanzierung sowie Fördermöglichkeiten.

5. Das Controlling als Erfolgsfaktor

Vermeidung von Überraschungen durch Planung und Weitsicht. Stetige Anpassung an interne und externe Einflüsse.

**Termin: 09.05.2020 in Münster,
von 10:00 bis 16:00 Uhr ...**

Ihr Weg aus der erfolgreichen Selbständigkeit

Das Seminar für Nephrologen, die bereits Ihre eigene Praxis aufgebaut haben und nach Möglichkeiten suchen, ihr Lebenswerk erfolgreich weiterzugeben. Sie erhalten von ausgewählten Experten wertvolle Hinweise, um Ihre Ziele zu erreichen.

1. Praxiserfolg durch Transparenz und Weitsicht

Vorausschau von Praxisergebnissen. Effizientes Benchmarking. Kooperationen, Fluch oder Segen?

2. Neue Investitionen planen, wie behalte ich den Überblick?

Wann ist der richtige Zeitpunkt für Investitionen? Eigenkapital oder Fremdkapital, welche Finanzierungsform passt?

3. Rekrutierung und Bindung von Praxisnachfolgern in Zeiten des Fachkräftemangels

Aufbau von Arbeitgeberattraktivität (Employer Branding). Wie finde ich den richtigen Kollegen für meine Praxis? Grundlagen des Arbeitsrechts.

4. Der Praxisverkauf – Wie viel ist meine Praxis wert?

Wann fange ich an, meine Nachfolge zu planen? Grundlagen der Praxisbewertung und steuerrechtliche Rahmenbedingungen.

5. Juristische Fragestellungen zum Praxisverkauf

Das Modell der Juniorpartnerschaft u.a.. Die richtige Vertragsgestaltung.